

CTM
Temporary Management

..... soluzioni alternative per la PMI

Chi siamo



CTM TemporaryManagement fornisce competenze manageriali a tempo, prevalentemente alle piccole e medie imprese familiari venete

I nostri servizi, estremamente personalizzati, garantiscono, grazie alla massima flessibilità, risultati concreti in tempi e costi certi ed accessibili

**Servizi personalizzati per
le piccole e medie
imprese familiari venete**

**Risultati concreti
Tempi certi
Costi accessibili**

Chi siamo

Il Temporary e il Fractional Management permettono alle piccole e medie imprese di accedere a competenze manageriali di alto livello, per periodi di tempo definiti, senza la necessità di assumere nuovo personale e senza dover modificare gli equilibri gerarchici interni.

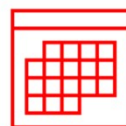
**Competenze
manageriali di
alto livello
senza nuove
assunzioni**

**Incarichi a
tempo**

**Salvaguardia
degli equilibri
gerarchici
interni**

Cosa facciamo

Servizi di supporto alla Direzione Generale



Redazione e implementazione di piani industriali
Realizzazione di progetti complessi
Controllo di gestione



Riorganizzazione di funzioni aziendali
Formazione risorse umane
Sostituzione temporanea di figure apicali



Affiancamento operativo dell'imprenditore
Passaggio generazionale

Cosa facciamo

Servizi di supporto alla Direzione Commerciale

Analisi strategica e piano di marketing: analisi concorrenza, market outlook, dinamiche evolutive e trend di settore, leve competitive, cluster logici

Riorganizzazione della funzione commerciale: valutazione e ottimizzazione forza vendita, formazione commerciale

Creazione e gestione di reti vendita: inserimento e formazione di figure commerciali, riorganizzazione territoriale, coordinamento delle reti vendita

Marketing digitale: CRM, web marketing, individuazione lead e lead nurturing

Internazionalizzazione: analisi di mercato, apertura mercati esteri, gestione e assistenza sul territorio

Manager a tempo: quando?

Sviluppo del business

**Riorganizzazione e
gestione operativa**

Internazionalizzazione

**Passaggio
generazionale**

- **Sviluppo:** per impostare un percorso di crescita sostenibile senza stravolgere l'assetto e gli equilibri aziendali
- **Riorganizzazione e Gestione Operativa:** per risolvere problemi legati a determinate funzioni aziendali
- **Internazionalizzazione:** per affrontare i mercati esteri con maggior efficacia grazie alla possibilità di usufruire di una rete di partner locali in molti Paesi
- **Passaggio Generazionale:** per gestire fasi delicate di cambiamento e garantire stabilità e continuità alle imprese familiari

Manager a tempo: perché?

Neutralità

Metodo e competenze

Tempi e costi certi

- **Neutralità:** può dare un contributo neutrale, senza coinvolgimenti emotivi, nel supportare le decisioni aziendali; è una figura temporanea, quindi, meno «minacciosa» per il management interno
- **Metodo e Competenze:** può portare un metodo efficace e testato sul campo da lasciare in eredità all'azienda; può essere selezionato in base alle competenze specifiche che servono; può portare esperienze e contributi trasversali perché ha visto più aziende e più settori industriali
- **Tempi e Costi certi:** può essere impiegato solo per il tempo strettamente necessario con costi certi fin dall'inizio, offre estrema flessibilità in quanto la collaborazione, una volta messa alla prova, può essere rinnovata o trasformata

Dicono di noi

- **Media azienda familiare vicentina del settore Legno-Arredo specializzata nella commercializzazione di materiali per l'arredo:** «è da molto tempo che collaboriamo con CTM, prima in presenza, poi come supporto esterno; è sempre stata una sincera e proficua collaborazione che ci ha aiutati a crescere e a migliorarci professionalmente e personalmente»
- **Media azienda familiare vicentina del settore edilizia-architettura, specializzata nella progettazione, produzione e commercializzazione di sistemi modulari in metallo:** «CTM ha affiancato il consiglio d'amministrazione nella direzione generale dell'azienda, contribuendo attivamente alla preparazione del piano industriale e coordinando tutte le funzioni aziendali per il raggiungimento degli obiettivi generali e di profitto»

Dicono di noi

- **Piccola azienda familiare vicentina cartotecnica, specializzata nella progettazione, produzione e commercializzazione di packaging di lusso:** «collaboriamo con CTM dal 2019 e questo ci ha permesso di disporre di competenze manageriali tipiche di aziende medio-grandi a costi accessibili per gestire progetti complessi; nel corso degli anni, si è instaurato un rapporto di fiducia che ha portato la nostra relazione a durare nel tempo»
- **Gruppo familiare lucano dell'automotive specializzato nella produzione e commercializzazione di accessori per veicoli industriali:** «CTM ci ha fornito un supporto per crescere professionalmente, implementando soluzioni pratiche che hanno portato risultati concreti; grazie alla formazione professionale e umana che ci ha fornito, siamo riusciti a raggiungere traguardi che non credevamo di poter raggiungere in così poco tempo»

Esperienze professionali

CHRISTIAN CISCATO

Formazione

EMBA – Executive Master Business Administration
Laurea in Economia e Commercio

Specializzazioni

Business administration
Pianificazione e Management strategico
Analisi strategica
Lean Thinking
Gestione strategica delle vendite

Esperienze

Direttore Generale
Imprenditore
Direttore Commerciale
Direttore di stabilimento

Sono un professionista specializzato nella gestione operativa di piccole e medie imprese a conduzione familiare, esperto in Direzione Generale e Commerciale, con una forte competenza nella riorganizzazione di funzioni aziendali per migliorarne l'efficienza.

- **Direzione Generale:** ho guidato un Gruppo familiare multinazionale con oltre 500 dipendenti e più di 20 filiali nel mondo;
- **Imprenditore e Amministratore Unico:** ho fondato e gestito una start-up finanziata con venture capital straniero, creando un'azienda da zero e coordinando le attività della casa madre in Polonia
- **Direzione Commerciale:** per oltre 10 anni, ho guidato lo sviluppo commerciale di un'azienda dell'automotive, aprendo mercati e reti commerciali in oltre 40 paesi, fondato e coordinato filiali in India e Argentina
- **Gestione Operativa e Produzione:** ho diretto uno stabilimento in Nord Africa con oltre 250 dipendenti, ottimizzando i reparti aziendali e coordinando un team internazionale di manager

Contatti



CTM Temporary Management



Mob +39 347 0136874



E-mail: info@ciscatotm.net



Web: www.ctmtemporary.net